**Annexe 3 à l’Acte d’Engagement**

**« Conditions commerciales complémentaires – clauses « logistique »**

FOURNITURE DE DISPOSITIFS MEDICAUX DE PANSEMENTS, BANDES, TOPIQUES et de THERAPIE PAR PRESSION NEGATIVE POUR LA PRISE EN CHARGE DE PLAIES CHRONIQUES ET AIGUES

**Nom du fournisseur : ………………….…………..**

**Les engagements signés sur ce présent document prévalent sur les conditions générales de vente éventuellement annexées par le fournisseur à son offre**

**CONDITIONS COMMERCIALES**

1. **Remise sur chiffre d’affaire réalisé**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Palier par CA réalisé | | % de remise proposé |
| Palier 1 | CA de 0€ HT à 49 999,99€ HT |  |
| Palier 2 | CA de 50 000€ HT à 99 999,99€ HT |  |
| Palier 3 | CA de 100 000€ HT à 149 999,99€ HT |  |
| Palier 4 | CA de 150 000€ HT à 199 999,99€ HT |  |
| Palier 5 | CA de 200 000€ HT à 249 999,99€ HT |  |
| Palier 6 | CA de 250 000€ HT à 299 999,99€ HT |  |
| Palier 7 | CA > 300 000€ HT |  |

**L’absence de % de remise équivaut à 0%**

1. **Frais de port si le montant minimum de commande pour franco de port n’est pas atteint**

|  |  |
| --- | --- |
| **Montant frais de port** |  |

**CONDITIONS COMMERCIALES PARTICULIERES LOGISITIQUES**

1. **Remise logistique sur nombre de commandes annuelles réalisées**

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre de commandes annuelles | % de remise sur CA HT (1) |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| Montant total de la commande | % de remise sur CA HT (1) |
| A partir de 5 000€ HT |  |
| De |  |
|  |  |
|  |  |

**APPUI PROPOSE : PLAN DE PROGRES**

Plan de progrès sur un accompagnement à la gestion des approvisionnements de ces DM

Dispositifs proposés à décrire :

…………………………………………………………………………………………………………………………………………….

…………………………………………………………………………………………………………………………………………….

…………………………………………………………………………………………………………………………………………….

…………………………………………………………………………………………………………………………………………….

…………………………………………………………………………………………………………………………………………….

…………………………………………………………………………………………………………………………………………….